

Author: graukrieger

Как действуют вымогатели и как от них защититься

В книге детально описывается практическое осуществление преступниками угроз, шантажа и киднеппинга. Внимание уделено как классике, так и инновационным криминальным подходам, использующим новейшие научные достижения. Также освещаются отдельные “жесткие” методы, применяемые некоторыми спецслужбами для оказания давления на определенных лиц. Это позволяет эффективно организовывать контрмеры, описанные во второй части. Несмотря на остроту тематики, настоящая работа не содержит сцен жестокости и насилия, а также инструкций по совершению преступлений, изготовлению запрещенных веществ и приспособлений. Контент вполне легален, изложение сжатое.

Дисклеймер

Мы предупреждаем, что вымогательство является преступлением во всех странах. Ни при каких обстоятельствах не занимайтесь вымогательством, и никого не подталкивайте к совершению этого действия. Прежде, чем применить на практике что-либо из описанного в настоящей книге (даже для самозащиты), обязательно проконсультируйтесь с адвокатом на предмет соответствия Ваших планов действующему законодательству. Мы осуждаем преступность во всех ее формах и рассказываем о методах преступников исключительно для того, чтобы законопослушные граждане могли эффективно защищать себя.

Приступая к чтению настоящей книги, вы принимаете на себя всю полноту ответственности за последствия применения полученных из нее знаний.

Содержание

Вступление

Часть I. Как действуют вымогатели

Глава 1. Угрозы

Секрет эффективности угрозы

Что может и чего не может полиция

Угроза как творчество

Глава 2. Как угрожают профессиональные преступники

Несколько слов о показательной расправе

Тонкости психологических пыток

Как запугивают храбрецов

Психология на службе у криминала

Классический прием устрашения

О роли бренда в криминальном мире

Глава 3. Шантаж

Особенности шантажа

Три направления в шантаже

Преступления против преступников

Трудности шантажа

Смертельная опасность личной жизни

Об одной очень пикантной профессии

Самый легкий способ стать порнозвездой

Ох как все не просто с ЛГБТ

Пятьдесят оттенков подлости власть имущих

Не забудьте проверить друга по базе Интерпола

Особые пристрастия - подарок для шантажиста

Как создают компромат на самого себя своими руками

Глава 4. Как действуют профессиональные шантажисты

Три способа подстраховаться для профессиональных шантажистов

Две проблемы шантажа и способы их решения

Об одной экзотической профессии в преступном мире

Что обычно требуют шантажисты

Опасность с неожиданной стороны

Глава 5. Киднеппинг

Для чего похищают людей

Простейшие схемы киднеппинга

Как заманить человека в ловушку

Как попадают в рабство в XXI веке

Глава 6. Как профессионалы похищают людей

Как планируют операцию по похищению человека

Четыре этапа операции похищения

Как изолируют жертву от свидетелей и охраны

Классика киднеппинга - использование двойника

О нейтрализации средств электронного слежения

Несколько слов о крупномасштабных операциях

Захват как кульминация операции

Техника форсирования препятствий

Способы нейтрализации охраны и цели

Захват в одиночку голыми руками

Секреты транспортировки жертвы похищения

Устройство подпольных тюрем и их аналогов

Глава 7. Специальные виды киднеппинга

Постановка взрывного устройства на человека

Устройство мин специального назначения

Единственный надежный способ обезвредить мину

Какие мины невозможно обезвредить

Использование фальшивых мин

Медикаментозный поводок и другие ужасные инновации

Получение информации под пытками

Два приема быстрого получения информации

Создание материала для последующего шантажа

Актеры под дулом пистолета

Простой способ превратить патриота в предателя

Как заставляют подчиняться самых отчаянных преступников

Глава 8. Самые неожиданные приемы киднеппинга

Почему не стоит доверять приходящим на помощь

Уязвимость полиции и военных

Особенности работы диверсионных групп

Смертельная опасность убеждений

Глава 9. Высшая точка искусства принуждения

Удивительный парадокс человеческой психологии

Почему справедливость - самая несправедливая вещь на свете

Как честность оказывается нечестной

Немного о технике воздействия на сознание

Часть II. Как защититься от вымогателей

Разница в подходах киллеров и вымогателей

Как рэкетеры становятся лучшими друзьями
предпринимателей

Как сделаться невидимым для вымогателя

Пять заповедей сохранения доходов в тайне

Лучший способ сделать карьеру

Как легко добиться уважения со стороны общества

Почему все попытки глобализации оканчиваются провалом

Сделайте лицо попроще, и ваши деньги останутся целыми

О чудодейственных свойствах справки из психбольницы

Хорошая новость для желающих противостоять вымогателям

Два приема защиты от вымогателей

Как защитить детей

Немного психоанализа от Карен Хорни

Охотники и рыболовы преступного мира

Как не будучи святым лишиться шантажиста заработка

Кто и зачем культивирует открытость

Как сохранить тайны и создать иллюзию открытости

О пользе закрытых клубов

Чем хуже, тем лучше!

Два принципа безопасности

Как обучиться искусству, которое не значится ни в одном справочнике

Вступление

Простой вопрос: как отличить действие под принуждением от поступка, совершаемого добровольно? Ответ кажется очевидным. Если кто-то поступает в соответствии со своими вкусами, желаниями и наклонностями, не испытывая ни малейшего давления со стороны, то это добровольно. Если же человека угрозами или посредством причинения страданий заставили сделать то, чего он делать не хотел, то это принуждение. Но все ли так просто?

Предположим, женщина выходит замуж за ненавистного ей, но богатого мужчину, чтобы обеспечить безоблачное будущее своих детей. Она ведь делает это добровольно, не так ли? Или не совсем?

Стала бы она вообще с ним разговаривать, будучи бездетной? А если мать украла деньги на срочно необходимую операцию для ребенка, точно зная о невозможности достать их другим способом? Формально она сделала это совершенно добровольно. По правилам она должна была бы наблюдать за агонией потомства, гордясь своей честностью и законопослушностью. Но нет! Она осознанно встала на путь преступления, за что, с точки зрения закона, должна быть сурово наказана. Вы вообще задумывались, сколько миллионов по всему миру “добровольно” нарушают закон только потому, что иначе им не выжить?

Есть примеры и посложнее. Предположим, что кто-то из года в год слышит по радио и телевидению, что по ту сторону границы живут враги. И в конце концов он поступает на службу в армию, чтобы “защитить свою страну”. Само собой, за границей происходит то же самое. В итоге “борцы за свободу” с симметрично промытыми мозгами начинают убивать друг друга, свято веря в свою правоту. Они делают это добровольно, или не совсем? Можно ли приравнять целенаправленную промывку мозгов к принуждению, и привлечь идеологов к ответственности за бойню? В современном мире молчаливо предполагается, что ум человека должен быть достаточно развит, чтобы сопротивляться пропаганде. А если нет, то это его личные проблемы. Но, рассуждая таким образом, мы ступаем на скользкую дорожку. Получается, что личность с изъяном это как бы второй сорт, и не слишком умных можно безнаказанно отправлять на убой?

Искушенный в психологии читатель, вероятно, скажет, что в последнем примере речь идет о манипуляции. Манипуляция хотя и относится к нецивилизованным способам воздействия, грубым и прямым принуждением все-же не является. Но сильно ли меняется от этого суть? Животное, выращенное в неволе и отведенное на бойню, не имеет никаких шансов спастись. Зато такие шансы есть у зверя, гуляющего по лесу, набитому ловушками и капканами. Но становится ли от этого капкан честным и гуманным инструментом? Делает ли пропаганду гуманной и честной тот факт, что ей теоретически можно не поддаться?

Воспитывая детей, мы фактически принуждаем их поступать так, как мы считаем правильным. И испытывать муки совести, если им вздумается поступить иначе. Создавая законы, суды и полицию, мы принуждаем взрослых людей держать себя в определенных рамках и не выходить за них. Посредством армии мы принуждаем другие государства делать то, что правильно с нашей точки зрения. Посредством пропаганды мы принуждаем считать нашу страну миролюбивой и демократической, а страны наших оппонентов - захватническими и агрессивными. Хорошо это или плохо - вопрос философский. Важно лишь понимать, что принуждение в той или иной форме сопутствует всем процессам в обществе и фактически является одним из столпов цивилизации. Хотя об этом упорно стараются не говорить.

Ниже мы не будем рассуждать о манипуляции, педагогике и пропаганде, это тема для отдельного разговора. И тем более не станем затрагивать морально-этические аспекты. Мы лишь хотим

обратить внимание на тот факт, что феномен принуждения гораздо более глубок и всепроникающ, чем принято считать. А сейчас давайте сосредоточимся на чисто практических способах, используемых преступниками для явного и бесспорного принуждения.

Часть I. Как действуют вымогатели

Глава 1. Угрозы

Самым простым и очевидным способом вынудить другого человека повиноваться является угроза. Знакомство с угрозами происходит в самом раннем возрасте и продолжается всю жизнь. “Если ты не будешь меня слушаться, я тебя накажу” - фраза, знакомая каждому ребенку. Но взрослые обычно шлепками и лишением сладостей не ограничиваются, особенно учитывая, что во многих странах телесные наказания не приветствуются. Чтобы самому не стать объектом угроз со стороны полиции, родители все чаще предпочитают бичевать не тело, а психику ребенка. “Если ты полезешь на чердак, тебя сожрет живущий там ужасный монстр”. Или: “Если ты будешь драться в школе, тебя накажет Бог”. Внедрение таких формул в сознание ребенка кажется современным воспитателям менее травматичным, чем пара ударов ремнем по заднице. Что ж, вполне может быть. Ведь от побочных эффектов такого воспитания можно будет избавиться всего за несколько лет лечения у психоаналитика.

Именно по причине раннего знакомства с угрозами этот метод широко применяется и ко взрослым. А работает он так хорошо потому, что людей с детства приучают бояться и подчиняться. Слишком много существует рамок, в которых обязан держать себя житель современного мегаполиса. В конечном итоге у большинства покорность и трусость вырабатываются на уровне рефлекса. Тот, в ком с детства не воспитан мятежный и воинственный дух, склонен без раздумий подчиняться любым требованиям. С одной стороны это, конечно, очень удобно для общества. Трусливое стадо всегда легче пасти. Но что делать отдельно взятой овечке в ситуациях, когда пастух защитить не может?

В развитых странах принято полагаться на полицию. В принципе, это не так уж и плохо. Если есть такая служба, почему бы ею не пользоваться? Проблемы начинаются у тех, кто полагаются исключительно на полицию и не имеют других инструментов противостояния агрессору. Беда в том, что полиция работает в основном по факту уже совершенного преступления и практически не имеет возможности преступление предотвратить. Увы, понимание этого к большинству приходит слишком поздно.

Обратимся к примеру. Допустим, некий работник пригрозил своему начальнику, что пристрелит его, если будет уволен. Начальник ставит в известность полицию и чувствует себя в безопасности. И абсолютно напрасно! Что может полиция? Работник факт угроз будет отрицать, а наказать его только на основании голословного обвинения никто не сможет. Поговорят и уедут, а начальник останется один на один с еще более взбешенным

подчиненным. И очень даже вероятно, что будет застрелен. Вы думаете, беседа с полицией напугает потенциального стрелка и остановит его? Да с чего вдруг? Если он сделает свое дело без свидетелей, избавится от оружия и не оставит следов пороха на одежде и коже, его не смогут привлечь к ответственности при всем желании. А если он решит ненавистного начальника взорвать, отравить, или вообще обратится к киллеру? На практике в подобных ситуациях часто встречается парадоксальный вариант развития событий. Рефлекс жителя развитой страны заставит начальника обратиться в полицию, а трусость приученного подчиняться человека заставит его отказаться от мысли об увольнении работника. То есть фактически подчиниться требованиям под угрозой расправы.

Можно посмотреть и обратный пример. Допустим начальник объявляет своей подчиненной что уволит ее, если та не вступит с ним в сексуальную связь. Если угрозу не удалось записать на диктофон, то в полицию идти не с чем. И остается дилема: либо согласиться, либо потерять очень хорошее место (на плохом таких угроз не получают). И подчиненная с большой вероятностью уступит требованиям. Может ли она заявить в полицию об изнасиловании? В случае умного начальника это не только совершенно бесполезно, но еще и обернется в суде против нее. На суде появятся показания свидетелей милого свидания в ресторане, за который, кстати, заплатит начальник. А также запись звонка с приглашением на свидание и полученным согласием. И показания свидетелей в отеле позже вечером. А при необходимости всплывут и видеозаписи, на которых будет ясно виден добровольный характер

секса. Как же быть? Кто может защитить бедную женщину, если полиция бессильна? Даем подсказку. Начальник быстро умерит свой сексуальный аппетит, если у него на фирме работает брат женщины. Тот самый, из прошлого примера, который угрожал его пристрелить.

Как видим, угроза является довольно действенным методом принуждения. Действенным и многоликим. Угрожать можно не только убийством, а еще и нанесением увечий (в том числе друзьям и родственникам), публикацией компромата, порчей имущества... Да много чем еще. Дело в том, что можно совершить разрушительные действия, наказание за которые будет смехотворным по сравнению с причиненным ущербом. Или же его и вовсе не будет. Например, убийство собаки убийством не считается. А между тем, расправа с питомцем (особенно изощренно жестокая) способна причинить его хозяину очень сильные страдания и даже необратимо повредить психику.

Почти такая же ситуация складывается с нанесением увечий. Несомненно, обливший женщине лицо кислотой будет отвечать по закону. Но сравнится ли наказание с полностью изуродованной жизнью? Опять же, кастрация считается всего лишь нанесением увечья. И наказание за нее не будет и близко адекватным причиненному страданию. Кстати, когда говорят о кастрации, почему-то всегда подразумевают мужчин. А между тем, применить к женщине аналогичную процедуру гораздо проще. Для этого достаточно нанести удар шилом в матку. Угроза причинения вреда ребенку всегда очень мучительна для родителей. Даже если

ребенка угрожают всего лишь банально избить руками школьных хулиганов. Родители теряют концентрацию и трудоспособность, представляя картины одна страшнее другой, когда ребенок оказывается вне поля зрения.

Глава 2. Как угрожают профессиональные преступники

При всей действенности, у угроз есть одно слабое место. Угрозы, исходящие от человека, не способного их исполнить, скорее смешат, чем наводят ужас. Одно дело, когда пугает бандит, и совсем другое дело, когда этим занимается явный ботан, не знающий наверняка, откуда у пистолета вылетает пуля. Поэтому для придания угрозе серьезности обычно используют специальные приемы.

Первый прием это показательная расправа. Она призвана подтвердить как наличие возможностей, так и готовность ими воспользоваться. Осуществляется расправа не над тем, кому угрожают, а над посторонним человеком. Но непременно так, чтобы донести всю полноту послания до целевой аудитории. Например, могут причинить зло соседскому ребенку, после чего интересующие лица легко примерят ситуацию на ребенка своего. У охраняемой персоны могут покалечить или даже убить телохранителя или начальника службы безопасности. Такой поворот событий обычно действует ошеломляюще. В облегченном варианте поджигают жилье, офис или автомобиль, но это не всегда оказывает нужное воздействие. В некоторых случаях такое может только разозлить.

В принципе, подобные действия относятся к разряду психологических пыток. Следовательно, совершаются они в полном соответствии с правилами применения таковых. А главное правило состоит в том, что подвергаемый душевным мукам не должен пострадать физически. Дилетанты любят порассуждать на тему ужасности психологических мучений и их превосходства над физическими. Однако любой, кто применял пытки на практике, твердо знает - физическая боль всегда сильнее душевных страданий. Даже не слишком сильная боль заставляет человека потерять всяческий интерес к тонким материям вроде дружбы, религиозной веры или патриотизма. А сильная и продолжительная боль превращает человека в полностью рефлекторное существо, начисто лишенное воли и убеждений. Поэтому, запугивая кого-либо, специалисты внимательно следят, чтобы объект не испытал ни малейшего физического дискомфорта. Иначе результативность психологического воздействия снизится. Также надо понимать, что подобные меры чрезвычайно эффективны лишь в отношении тревожных личностей с хорошим воображением, и могут не сработать в случае примитивного, эгоистичного и агрессивного характера цели.

К тем, кто поглубже и лишен фантазии, применяют более жесткий прием - имитацию расправы. Способов миллион. Человека могут поймать и объявить, что сейчас ему сожгут глаза кислотой. Затем надевают резиновые перчатки и аккуратно льют ему в лицо колу, иногда с перцем. Кола шипит и жжет сама по себе, а перец добавляет эффекта. В конце экзекуции разъясняют, что в следующий раз кислота будет настоящей. Хотим отметить, что

ужас, вызываемый таким простым приемом, на практике получается очень сильным. Некоторые даже повреждаются рассудком. Еще одним способом, вызывающим невыносимый ужас, является помещение связанного человека в контейнер с неядовитыми, но крупными насекомыми, особенно пауками. На сегодняшний день доказано, что страх перед пауками является врожденным, поэтому трюк обречен на успех в любом случае. А уж если он применяется к арахнофобу, то это гарантированно станет самым ярким его воспоминанием за всю жизнь. Если, конечно, память не будет потеряна после процедуры.

Вообще, чтобы эффективно воздействовать на человека, предварительно необходимо составить его психологический профиль. Надо твердо знать, что именно вызывает наибольший страх. Кто-то боится высоты и открытых пространств, а для кого-то - наоборот - самым страшным кошмаром является быть помещенным в тесный ящик или закатанным в ковер. Кто-то панически боится утонуть, а кто-то - сгореть заживо. Также необходимо оценивать здоровье сердца и психологическую устойчивость цели, чтобы в итоге не получить покойника или сумасшедшего. Профессиональное психологическое воздействие должно быть филигранно рассчитано по силе. Чтобы сломать волю, но не сломать психику в целом.

Ну и, конечно же, нельзя не упомянуть классику. Речь идет о фальшивом расстреле, который с неизменным успехом применяется со времен появления огнестрельного оружия. Жертве “в последний раз” предлагают уступить требованиям. Затем, в случае отказа, ее

расстреливают, но целясь мимо. Как и в предыдущих примерах, подготовка к процедуре важнее самой процедуры. В случае с кислотой в помещение заносят сосуд с настоящей серной кислотой, “случайно” слегка пролив ее на матерчатую скатерть или бумагу. Также и в случае с “расстрелом” жертве дают неспеша пройтись по длинному коридору и немного побыть в помещении, пол которого усыпан залитыми кровью опилками. Дают подышать запахом свежей крови. Настоящий профессионал, конечно, распознает спектакль с дешевыми декорациями. Зато неподготовленным и слабонервным во время такого представления обычно не удастся сохранить штаны сухими.

Фальшивый расстрел удобен еще и тем, что применим даже к охраняемым персонам, выкрасть которых трудно. При покушении с применением огнестрельного оружия основная трудность состоит именно в том, чтобы попасть в цель. Обстрелять же автомобиль или группу лиц, не ставя задачу уничтожения, проще простого. Для этого можно даже использовать дистанционно управляемое оружие. Однако есть нюансы. Во-первых, цель можно уничтожить случайно, что полностью провалит операцию. Во-вторых, использование некачественных систем дистанционного управления наведет квалифицированную службу безопасности на мысль о постановке. Поэтому чаще используют взрывчатку. Ее правильное применение дает большую гарантию сохранности цели, в то время как психологический эффект также оказывается еще большим.

В заключение хотелось бы отметить, что ко всем этим ужасным мерам приходится прибегать далеко не всем. Решающую роль

играет репутация того, кто угрожает. Чем менее известна личность или организация, тем больше жестокости ей придется проявить для подтверждения своих возможностей и серьезности намерений. А тем, кто уже успел зарекомендовать себя с соответствующей стороны, часто достаточно лишь выдвинуть требования.

Продолжение следует. Новости об этой книге, а также информацию о других произведениях автора, смотрите на сайте graukrieger.com